

Второго шанса  
произвести первое впечатление  
не будет  
или как хорошая провокация  
«пробивает клаттер»

## КТО ПОБЕДИТ? КТО «ПРОБЬЁТ КЛАТТЕР\*»?

В борьбе за внимание потребителей? Конечно же - новостные СМИ.

Лидеры новостных форматов в январе 2022,  
параметр - тиражи [охват] + гиперссылки в соцмедиа [посты в соцсетях - PR-шлейф]

30+

**Информационные агентства** - РИА Новости: «В Британии отменили ковидные паспорта и масочный режим»

**Газеты** - «Новая газета»: «Управление ЗАГС Ростовской области запретило смеяться во время церемонии заключения брака»

**Журналы** - «Космополитен»: «Слёзы душат. Максим Галкин впервые выступил с сыном»

**ТВ** - РЕН ТВ: «Соседи через окно спасли девушку из пылающей квартиры в Москве»

**Радио** - «Свобода». Несколько тем

**Интернет-ресурсы** - «РБК»: «Купить и не потерять. Как начать пользоваться криптовалютой»

Источник: <https://www.mlg.ru/ratings/media/federal/10932/> © Медиалогия



\*Клаттер (clatter) – это уровень рекламного шума, то есть количество рекламы, борющееся за внимание покупателя.

Клаттер определяется двумя основными показателями: охватом и частотой конкурентов.

А также двумя дополнительными: "заметностью" (величина макета, длина ролика, громкость, яркость) и креативом (стимулирование эмоций людей).

## КАКИЕ СРЕДСТВА ХОРОШИ НА ВОЙНЕ

Борьба за внимание потребителя [читай - деньги рекламодателей] идёт как между форматами, так и внутри форматов ООН. При сопоставимых параметрах стоимости контакта с ЦА повышение эффективности РК в ООН достигается за счет правильной атрибуции. Длительность контакта и сила воздействия контента повышает правильность атрибуции.

Длительность контакта и сила воздействия контента повышает правильность атрибуции.



## ФОРМАТЫ, ДАЮЩИЕ ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО КОНТЕНТА

атрибуция\*, %

68%  
Медиафасады

54%  
Транспорт

48%  
Digital суперсайты

42%  
Суперсайты

38%  
Метро

38%  
Digital щиты

32%  
Щиты 6x3

32%  
Ситиформат

\*Атрибуция — это распределение ценности от конверсии между кампаниями, с которыми пользователь взаимодействовал.



## НЕ ТОЛЬКО РАЗМЕР ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ



## ПРИМЕРЫ УДАЧНЫХ «КЛАТТЕРОПРОБИВАТЕЛЕЙ»

Правильная атрибуция становится еще более правильной при выходе за привычные стандарты восприятия.

Продвинутые рекламодатели всегда рвались выйти за рамки: границ восприятия, стандартов формата, шаблонного мышления.

Подобные прорывы повышали эффективность в разы – как за счет повышения длительности контакта, так и за счет пиар шлейфа РК в соцсетях и т.д.





**3D ОРУЖИЕ ДЛЯ  
ПРОРЫВА КЛАТТЕРА –  
ВЫХОД ЗА  
ГРАНИЦЫ ЭКРАНА**



**СОВЕРШЕННЫЙ  
АВТОМОБИЛЬ  
В СОВЕРШЕННОЙ  
РЕКЛАМЕ**



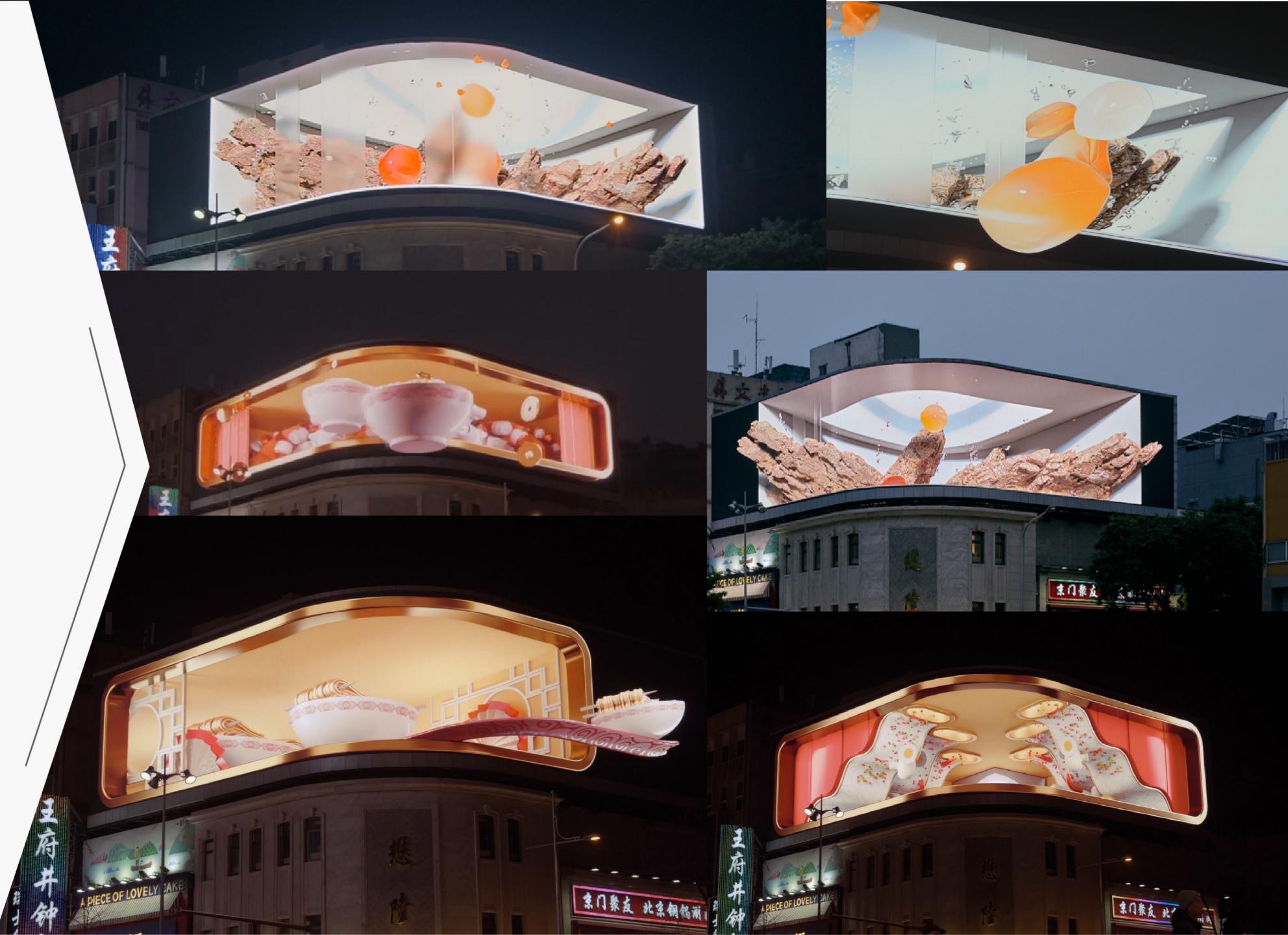
«АЗБУКА ВКУСА»  
СОВЕРШЕННА И В  
КАЧЕСТВЕ ПРОДУКТА,  
И В КАЧЕСТВЕ  
РЕКЛАМНОГО РОЛИКА

ВИДЕО►



ЕСТЬ К ЧЕМУ  
СТРЕМИТЬСЯ

ВИДЕО►



БЫЛО - СТАЛО



ВИДЕО►

БЫЛО - СТАЛО



ВИДЕО►



ЕСТЬ К ЧЕМУ  
СТРЕМИТЬСЯ



ВИДЕО►